



Area Sales Manager (m/w/d) Nord-West-Deutschland

A great opportunity

Die RENISHAW GmbH – die deutsche Tochtergesellschaft der global agierenden RENISHAW Gruppe, die weltweit Platz 1 belegt, wenn es um die Herstellung von hochwertigen Produkten für die Messtechnik, additive Fertigung und der Spektroskopie geht, bietet Ihnen:

- Spannende und vielseitige Aufgaben in einem internationalen Umfeld
- Offene Arbeitsatmosphäre
- Aktiv gelebtes Vorschlagswesen
- Absicherung durch attraktive Sozialleistungen in Form einer freiwilligen Unfallversicherung und einer betrieblichen Altersversorgung
- Attraktive Vergütung
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Profitieren Sie also von unserem attraktiven Angebot und verstärken Sie unser motiviertes Team.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir **SIE!**

Ihre zukünftige Position:

- Intensive Vor-Ort-Betreuung unserer Kunden und Aufbau von Neukontakten im Verkaufsgebiet
- Unterstützung bei der Umsetzung unserer Marktstrategie und strategische Markteinführung von Produkten
- Kundenberatung sowie -unterstützung bei der Integration und Installation unserer Produkte und Lösungen
- Dokumentation der relevanten Kunden- und Projektinformationen
- Ziel- und kundenorientierte Verkaufsverhandlungen
- Kommerzielle und technische Marktbeobachtungen, Marktanalyse
- Teilnahme an Messen

Ihr Profil:

- Erfahrungen im Bereich Mechatronik, Elektronik, Elektromechanik, o.ä.
- Kenntnisse über Werkzeugmaschinen sowie der gängigen Steuerungen sind von Vorteil
- Idealerweise Vertriebserfahrung in den obengenannten Bereichen
- Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Sie sind interessiert an einem Job nach Maß? Dann halten wir die passenden Erfolgskoordinaten für Sie bereit.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

RENISHAW GmbH Personalabteilung, Karl-Benz-Straße 12, 72124 Pliezhausen
Telefon: 07127/981-1406, -1402 oder -1505 Fax: 07127/981-1540 Email: karriere@renishaw.com
www.renishaw.de

apply innovation™